



富金通
FnConn.com



李仁傑 (Jack Lee)

創辦人暨執行董事

李仁傑 (Jack Lee) 是鴻海集團金融服務平台子公司富金通 (FnConn) 的創辦人兼執行董事，也是 Chained Finance Ltd. 的共同創辦人及執行董事，後者是運用區塊鏈技術的先進供應鏈金融服務公司。

此外，李先生也是 HCM Capital 的創始合夥人，負責管理美元和人民幣投資基金，以全球金融科技和特定科技為投資重點。

在出任現職之前，李先生自 2007 年起便擔任鴻海科技集團的投資總監。在加入鴻海集團前，他曾在台灣的元大寶來金融集團、摩根大通 (JPMorgan) 以及花旗銀行等單位服務，在投資銀行與資本市場方面擁有豐富經驗。

他的職涯則始於 P&G。

李先生擁有美國 UCLA Anderson (加州大學安德森管理學院) 的 MBA 學位，以及台灣大學企管學士學位。

與點融網合作 富士康供應鏈金融升級

© 2017-03-13 14:27:00

【財新網】（記者 王婧 實習記者 許陸姿）富士康在供應鏈金融上的布局，又邁出關鍵一步。近日，富士康旗下金融平台富金通和點融網聯合宣布：推出「Chained Finance」金融平台。這一平台有助於明晰多層次的供應商和富士康之間的交易關係是否真實，從而為需要融資的供應商們提供授信；而富士康亦無需用合同或協議為其供應商的信用「背書」。

點融網CEO郭宇航向財新記者介紹說：「Chained Finance」是基於「區塊鏈」技術創造出來的資料庫。

「區塊鏈」這一概念最早被提出，是在2008年，其核心理念是「去中心化」。落實到Chained Finance這一平台即為：富士康多層級的供應商都需要將合同和交易信息上傳到這一平台。由於合同皆有至少兩方，在理論上，如果交易方都上傳合同，通過比對就能檢驗真偽。眾多信息相互映證，即無需核心企業富士康「背書」，就可展現其供應商之間多層次的交易關係。

作為「代工巨頭」，富士康大大小小的供應商超過15萬家。絕大多數供應商的材料或者產品，需要經過多次加工和交易後，才能成為富士康產品中的一部分。他們的訂單合同並不直接與富士康簽訂。其中中小型供應商的融資需求真實而迫切——富士康的每一個大訂單，都會在其相關零部件的供應商處層層向其上游供應商分解，直至原材料。在接到訂單後，這些公司往往需要自己首先墊付生產資金，從而遇到資金瓶頸。

ADVERTISEMENT

據《21世紀經濟報導》，曾有一家小型供貨商自稱是富士康某產品零部件的供貨商，意欲在點融網平台上籌資，點融網找到富士康，希望明確這家企業和富士康的關係，用於授信。但富士康方面的高管笑稱：「我們有15萬個類似的供貨商，等到你把關係弄清楚的那一天，請別忘了告訴我」。

「傳統的供應鏈金融模式的局限在於：如果配套企業離核心企業關係太遠，交易真實性就難以驗證。」郭宇航說。這正是Chained Finance平台誕生的背景。點融網方面稱：點融網直接聯合富金通，花了18個月的時間，開發出使用區塊鏈技術的Chained Finance平台。

郭宇航告訴財新記者：藉助區塊鏈技術和金融平台，絕大部分原本難以融資的供應商們有望更容易獲得融資服務。點融網和富士康方面均向財新記者確認：雙方將為這一平台成立經濟實體，極有可能是註冊一個公司。

富士康早在2013年就開始在供應鏈金融領域布局。根據富金通金服官方網站，這家公司成立於2013年，是富士康集團的全資子公司。其目的之一即為發展集團供應鏈金融，為富士康集團供應鏈上下游的廣大供應商、經銷商等提供融資租賃等服務。

ADVERTISEMENT

2015年底，富士康集團金融平台事業部總經理李仁傑公開稱：富士康找准了金融服務的市場定位，「因為其比任何人都更加了解供應商的業務狀況」。他還稱：截至2015年底，富士康金融業務部門已經向100多家組件供應商提供了10億元資金。這些貸款的資金來源完全依靠富士康本身。

不過，富金通此前的供應鏈金融體系，是典型的傳統金融模式。顯然，相較於富士康近15萬個供應商的龐大規模，此前能夠從富士康金融業務部門融資的供應商規模微乎其微。

「實體產業是否可以做大，取決於企業的採購、研發、生產、銷售能力；金融服務平台是否可以做大，則取決於機構的風險識別和授信能力。」一名金融行業資深人士對財新記者說，「是否能夠摒棄製造業思維，引入線上化的金融因子併合理保障風控，是決定富士康是否可以在金融領域成功的關鍵。」

郭宇航對財新記者說，此次雙方的合作，富士康最大的作用是確定供應商之間交易的真實性——這包括提供一些歷史數據；此外，富士康還將和點融網一起確定為其供應鏈上下游提供貸款服務的風控標準。「我們並不要求富士康為其需要貸款的供應商承擔擔保義務。」郭宇航說。目前Chained Finance平台已試運行六個月，共計發放貸款約4500萬元。資金出借方主要是點融網上的出借人和富金通。

ADVERTISEMENT

點融網方面稱：這一項目目前還面臨「市場教育」的難題。如果申貸者的下游企業出現不願意參與的話，就會出現「斷鏈」的情況，導致上游的企業申貸審批無法通過。核心企業對供應鏈的掌控和教育至關重要。

這也是點融網首先選擇與富士康合作的原因之一。業內公認的是：由於富士康對訂單有著極為嚴格的交貨要求，其對供應鏈條的掌控力度，亦是在業內遙遙領先。

公開資料顯示：目前富士康已獲得在中國提供包括貸款、保理、金融擔保和設備租賃服務等在內的多塊金融牌照。李仁傑曾於2015年底公開宣稱：希望富士康金融業務部門在未來數年中引入其他戰略投資者，並在五年內上市。■